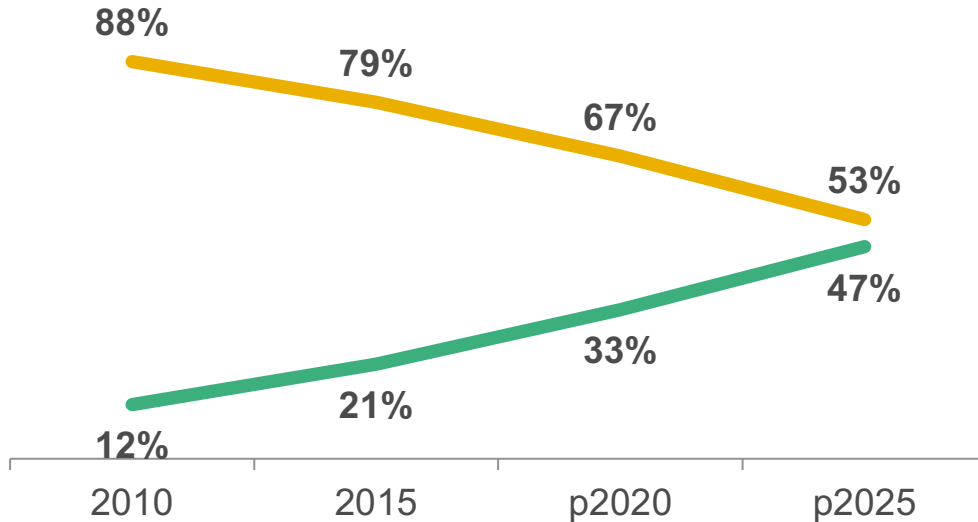


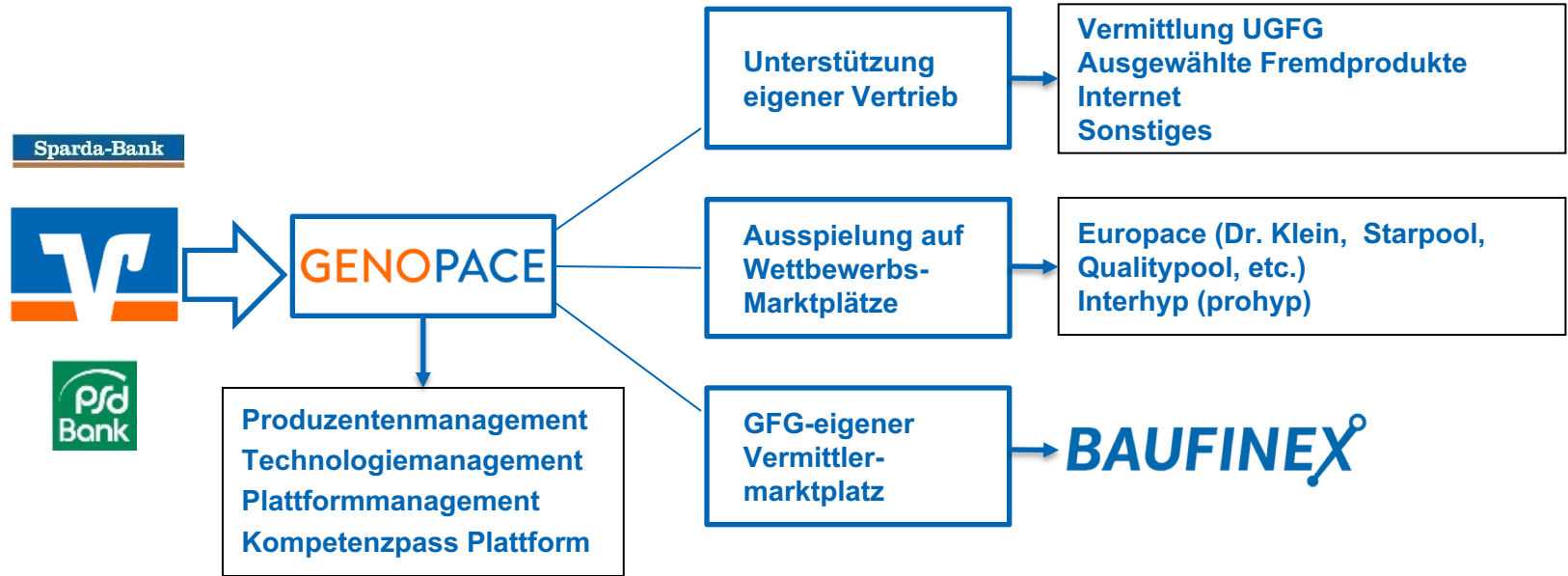


Jede zweite Baufinanzierung wird 2025 über eine Plattform abgeschlossen



Basis: eigene Berechnung Quellen: Quelle: DSGV, VdpB, GCV, Dt. Bundesbank, Geschäftsberichte, BSH, Investors Marketing, 2015)

Eine starke Gemeinschaft: Genossenschaftsbanken - BAUFINEX - GENOPACE



Gute Gründe für Vermittler



- **Persönlicher Ansprechpartner vor Ort** mit Produkt- und regionalem Markt-Know-How
- **Direkte Entscheidungskompetenz** bei vielen Finanzierungen
- Produktvielfalt durch **offenen Marktplatz**
- **Exklusive Produktkombinationen** bei Produkten der UGFG
- Nur **ein Zugang** für 100% der Bedürfnisse des Vermittlers notwendig
- Der **eigene Marktauftritt** wird durch **diverse Zusatzleistungen** vergleichbar mit großen Vermittlerorganisationen (z.B. Videoberatung, CRM)
- Attraktives **Preismodell**

Der Vermittlerbetreuer als Ansprechpartner vor Ort: Sie entscheiden sich für ein Zusammenarbeitsmodell



Standardmodell

1



Genobank



BSH-ADM

Vorteile:

- **Höheres Akquisepotential durch zusätzliche Kontakte**
- **Erhöhte Ertragschancen durch größeres Vermittlerpotential**
- **Jeder Vermittlerbetreuer akquiriert und betreut seinen Vermittlerstamm**

optional

2



Genobank

Bank übernimmt Vermittlerbetreuung allein

- Organisatorische Verankerung erforderlich
- Höherer Ressourcenbedarf in Bank und Fixkosten
- Vermittlerpotenzial nicht optimal ausgeschöpft

3



BSH-ADM

BSH-ADM übernimmt Rolle Vermittlerbetreuer allein:

- Möglichkeit zum Test Vermittlermarkt
- Ressourcenschonende Verbreitung Vertriebsoberfläche ohne Investition und Fixkosten für Bank
- Vermittlerpotenzial nicht optimal ausgeschöpft

Gute Gründe für Genossenschaftsbanken



- Markengestützter **Markteintritt** in die **Digitale Baufinanzierung**
- Ausbau der Marktposition im **stark wachsenden Vertriebskanal** Vermittlergeschäft
- **Datenhoheit** und damit die Möglichkeit steuernd einzugreifen
- Über 90 % der Finanzierungen sind **Neukunden**
- **Cross-Selling-Potenzial**
- Mit der „**realtime**“ **Markttransparenz** Preise und Konditionen optimieren
- **Erweiterte Kundenschnittstelle** durch kombinierte Vermittlerbetreuung von Bank und ADM
- Exklusive **Reportings**
- Digitale und **WIKR-konforme Fallabwicklung**
- Q1 2019 direkte **Schnittstelle zu Agree 21**

BAUFINEX

Werden Sie Teil des Netzwerks:

kontakt@baufinex.de

